



# Berater Pflanzenschutz Bodenseeregion (m/w/d)

Sie kennen Pflanzenschutz nicht nur aus der Theorie, sondern aus der Praxis? Dann erwartet Sie eine eigenständige Aufgabe mit viel Freiraum, direktem Draht zu Fachhandel und landwirtschaftlichen Betrieben sowie echtem Einfluss im Markt. Gesucht wird eine Persönlichkeit, die Kunden kompetent begleitet, fachlich überzeugt und nachhaltigen Mehrwert schafft. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

## Das erwartet Sie:

- Beratung von Betrieben und Handel im Pflanzenschutz
- Betreuung bestehender Kundenkontakte
- Aufbau neuer Beziehungen im Markt
- Praxisnahe Begleitung bei Anwendungsfragen
- Präsenz bei Feldtagen und Fachveranstaltungen
- Eigenständige Tätigkeit aus dem Homeoffice
- Viel Freiraum in der Marktbearbeitung

## Das bringen Sie mit:

- Agrarische Ausbildung oder entsprechendes Studium
- Erfahrung in Beratung, Praxis oder Außendienst
- Know-how im Pflanzenschutzumfeld
- Vorteilhaft: Kenntnisse in Obst- oder Gemüsebau
- Freude am direkten Kundenkontakt
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Sicheres und verbindliches Auftreten
- Reisebereitschaft in CH & DE

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**





# Junior-Getreidezüchter (m/w/d)

Als hochspezialisiertes Zuchtunternehmen für Linien- und Hybridsorten von Getreide ist unser Kunde in ganz Europa erfolgreich etabliert. In dieser Position arbeiten Sie an der Schnittstelle von Molekularbiologie, Gewächshaus, Feld- und Datenauswertung. Damit eröffnet sich insbesondere für Berufseinsteiger (m/w/d) eine attraktive Chance, wissenschaftliche Präzision mit praxisnaher Pflanzenzüchtung zu verbinden.  
Interessiert? - Wir freuen uns auf ein erstes Kennenlernen!

## Das erwartet Sie:

- Unterstützung moderner Selektions- und Entwicklungsansätze
- Auswertung molekularer und phänotypischer Daten
- Betreuung von Feld- und Gewächshausversuchen
- Mitarbeit im saisonalen Zucht- und Prüfprogramm
- Schnittstelle zwischen Forschung & Praxis
- Enge Zusammenarbeit mit mehreren Standorten
- Direkter Beitrag zu Innovationen im Züchtungsumfeld

## Das bringen Sie mit:

- MSc. in Agrarwissenschaften, Biologie, Genetik o. ä.
- Erste Praxis in Versuchswesen, Züchtung oder Molekularbiologie
- Grundwissen zu Genetik, Selektion und Markern
- Freude an Feld- und Gewächshausarbeit
- Affinität für datenbasierte Auswertungen
- Strukturierte, verlässliche und teamorientierte Arbeitsweise
- Eigeninitiative und Organisationsgeschick
- Bereitschaft zu saisonalen Einsatzspitzen

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**





# Gebietsverkaufsleiter Forstlösungen (m/w/d)

Sie kennen die Herausforderungen forstlicher Betriebe und können komplexe Produktlösungen verständlich auf den Punkt bringen? Dann erwartet Sie eine eigenverantwortliche Außendienstaufgabe in einem spezialisierten Marktsegment, in dem Fachexpertise, Präsenz vor Ort und ein souveräner Beratungsansatz über den Vertriebs Erfolg entscheiden. Neugierig geworden? – Dann melden Sie sich noch heute vertraulich bei uns!

## Das erwartet Sie:

- Betreuung eines bestehenden Kundenstammes
- Neukundenakquise
- Beratung zu erklärungsbedürftigen Lösungen
- Angebotsverfolgung bis zum Abschluss
- CRM-Pflege und Marktbeobachtung
- Teilnahme an Fachveranstaltungen
- Viel Gestaltungsspielraum
- Attraktives Gehaltspaket

## Das bringen Sie mit:

- Kenntnisse der Forstwirtschaft
- Erfahrung im Außendienst oder Vertrieb
- Routine mit beratungsintensiven Lösungen
- Souveränes Auftreten im Kundendialog
- Gespür für Bedarf und Abschlusschancen
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise
- Digitale Affinität und CRM-Verständnis
- Reisebereitschaft

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)



Kennziffer: 492359401



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



# Anwendungsberater Melktechnik (m/w/d)

Unser Kunde ist seit Jahrzehnten einer der Innovationsführer im Segment der Melktechnik. Als Zulieferer und Partner der Industrie werden die Produkte weltweit vertrieben. Zur nachhaltigeren Marktdurchdringung, Kundenbindung und Schulung von Händlern & Endkunden suchen wir Sie: einen kuhbegeisterten Anwendungsberater!

## Das erwartet Sie:

- Unterstützung von Kunden in Anwenderfragen
- Aufbau von Expertenwissen
- Schulung von Händlern
- Unterstützung von Webinaren und Onlinevorträgen für Kunden und Händler
- Koordinierung des Aftersales-Bereichs
- Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Forschung, Marketing und Vertrieb
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen
- Verkaufsförderung

## Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Agrarstudium oder Ausbildung
- Leidenschaft für die moderne Milchviehhaltung
- Praktische Erfahrung in der Melktechnik
- Gesundes Maß an Eigendynamik
- Hohe Kundenorientierung
- Hohe Expertise im Bereich der Euter- und Kuhgesundheit
- Kommunikationsstärke
- Teamfähigkeit
- Überregionale Reisebereitschaft

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. 0151 412 629 37  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
Johannes.eger@agriassociates.de • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





# Area Sales Manager France (m/f/d) - Farm Machinery

Are you passionate about sales of innovative farm machinery? Our client is a steadily growing, family-owned manufacturer of high-performance harvesting equipment with a strong international footprint. To further expand the French market, we are seeking a technically skilled and entrepreneurial sales professional. If you are looking for an autonomous role with real market impact, we look forward to hearing from you.

## What you can expect:

- Full responsibility for sales development in the French market
- Acquisition of new customers and expansion of the dealer network
- Market and competitor analysis to identify growth opportunities
- Organization and execution of field demonstrations and machine adjustments
- Representation of the company at trade fairs and industry events
- Home-office based role with attractive compensation and long-term prospects

## What is required:

- Degree or vocational training in agriculture
- Solid technical knowledge of agricultural equipment
- Proven sales experience in France
- Strong communication and networking skills
- Independent, structured and entrepreneurial work style
- Hands-on mentality and willingness to travel regularly
- Fluent French and good English skills

Interested? – Just call: • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
or send your application to •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)



Reference: 492356301



Rely on our agricultural and human resources expertise.



# Gebietsleiter Landtechnik – Rheinland-Pfalz & NRW (m/w/d)

Unser Kunde ist ein traditionsreiches Familienunternehmen, das hochwertige Landmaschinen entwickelt und produziert. Zur Verstärkung der Vertriebsaktivitäten in Rheinland-Pfalz und NRW suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die Landwirtschaft lebt und Vertriebs Erfolg aktiv gestaltet. Wenn Sie Freude daran haben, Händler zu entwickeln, Netzwerke auszubauen und ein etabliertes Produktportfolio voranzubringen, dann kontaktieren Sie uns noch heute!

## Das erwartet Sie:

- Aktiver Vertrieb von Land- und Kommunaltechnik
- Betreuung, Entwicklung und Ausbau der Händlerstruktur
- Aufbau und Pflege eines leistungsstarken Netzwerks
- Planung und Durchführung erfolgreicher Vertriebsaktionen und Veranstaltungen
- Key-Account-Management von strategisch wichtigen Kunden
- Arbeiten aus dem Homeoffice

## Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Agrarbereich
- Mehrjährige agrartechnische Vertriebserfahrung
- Hands-on Mentalität für Demos
- Eigeninitiative und Selbstorganisation
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Netzwerker-Qualitäten
- Teamfähigkeit und Durchsetzungsstärke
- Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)



Kennziffer: 492357001



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



# Produktmanager Saatgut (m/w/d)

Unser Auftraggeber ist ein innovatives und international agierendes Unternehmen der Pflanzenzüchtung, das mit langjähriger Expertise im Bereich hochwertiger Sortenentwicklung überzeugt. Das Unternehmen zählt zu den führenden Züchtungsbetrieben in Europa. Zur Verstärkung des Teams suchen wir einen Produktmanager (m/w/d) Saatgut.

## Das erwartet Sie:

- Verantwortung für das Produktportfolio im Bereich Saatgut
- Weiterentwicklung der Produktstrategie
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit Züchtung, Vertrieb, Marketing und internationalen Partnern
- Planung und Umsetzung von Markteinführungsstrategien für neue Sorten
- Erstellung von Marketing-Unterlagen
- Viel Gestaltungsspielraum

## Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften oder vergleichbarer Fachrichtung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Produktmanagement, Marketing oder Vertrieb von Saatgut von Vorteil
- Ausgeprägtes Verständnis für Pflanzenbau, Sortenleistung und Marktanforderungen
- Kommunikationsstarker Teamplayer
- Analytisches Denken und Organisationstalent

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. 0151 412 629 37  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
Johannes.eger@agriassociates.de • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





## Fachberater Kuhkomfort (m/w/d)

Unser Kunde ist Innovationsführer auf dem Gebiet des Kuhkomforts. Das Familienunternehmen mit starkem Bezug zur landwirtschaftlichen Praxis arbeitet stetig daran, mit neuartigen Bodenbelägen im Stall den Komfort für Mensch und Tier zu verbessern. Die Produkte sind bereits im Markt eingeführt. Zum weiteren Ausbau des Vertriebsnetzes suchen wir Sie für diese herausfordernde Aufgabe:

### Das erwartet sie:

- Vertrieb der Kuhkomfort-Produkte an Handelspartner und Endkunden
- Beratung in allen technischen Fragen
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Fortlaufende Wettbewerbsanalyse
- Verantwortung für ein definiertes Vertriebsgebiet
- Schulung von Händlern in allen Produktfragen
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Arbeit vom Homeoffice
- Moderne Homeoffice Ausstattung

### Das bringen sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften oder praktische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von Stalleinrichtung erwünscht
- Engagiertes und ambitioniertes Auftreten
- Starke Begeisterungsfähigkeit für die Themen Tierwohl, Kuhkomfort und Stallbau
- Kenntnis der modernen Milchviehhaltung
- Hohes Maß an Selbstmotivation
- Gesunde Portion Selbstbewusstsein und Eigeninitiative
- Bereitschaft zu intensiver Reisetätigkeit
- Wohnort innerhalb des Vertriebsgebietes

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. +49 151 412 629 37  
oder senden sie uns Ihre Bewerbung•  
Johannes.eger@agriassociates.de • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**





## Marketing Manager Pflanzenbau (m/w/d)

Sie arbeiten gern mit Menschen und gehen gern in den Austausch mit Kunden, sei es über Social Media oder auf Messe- und Fachvorträgen? Unser Kunde, der seit Jahrzehnten auf rein natürliche Produkte zur Förderung von Pflanzen und Tiergesundheit setzt, gilt im Bereich biologischer Zusatzstoffe als anerkannter Branchenexperte. Reizt Sie die Aufgabe als Marketing Manager? Dann melden Sie sich!

### Das erwartet Sie:

- Social Media Content erstellen
- Messen und Fachvorträge planen, organisieren und begleiten
- Bestehende Kunden betreuen – auch praxisnah auf dem Feld
- Schnittstellenarbeit zur Unterstützung des Vertriebsprozesses
- Stärkung der Marktposition
- Familiäres Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

### Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Agrarstudium oder Ausbildung in der Agrarbranche
- Erste Erfahrungen im Marketing
- Kommunikationsstarke und selbstsichere Persönlichkeit
- Ausgeprägte Flexibilität sowie Teamgeist
- Eigenständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Grundkenntnisse in Social Media sowie in gängiger Bearbeitungssoftware wie z.B. Canva oder Adobe
- Gültige Fahrerlaubnis der Klasse B

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. +49 151 412 629 37  
oder senden Sie Ihre Bewerbung an [johannes.eger@agriassociates.de](mailto:johannes.eger@agriassociates.de) •  
[www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)





## Produktmanager Schweinefutter (m/w/d)

Die Produktion von Spezial- und Mischfutter ist deutschlandweit die Kernkompetenz unseres Kunden, einer international agierenden Firmengruppe. Für den Bereich Schweinefutter suchen wir zur Ergänzung des Teams einen vertriebsaffinen Produktmanager mit Erfahrung in der Schweineernährung. Sie wollen die Schweinefütterung weiterentwickeln und schätzen es im Team zu arbeiten? Dann sollten wir uns kennen lernen!

### Das erwartet Sie:

- Produktmanagement von Misch- und Spezialfuttermittel
- Rationsoptimierung und Futteroptimierung
- Aktive Weiterentwicklung der Futterkonzepte
- Verkaufsförderung und Unterstützung des Vertriebs
- Flache Hierarchien mit viel Gestaltungsspielraum
- Intensive Einarbeitung
- Umfangreiche Homeoffice-Möglichkeiten

### Das bringen Sie mit:

- Fachliche Expertise in der Fütterung von Schweinen
- Erste Vertriebserfahrung erwünscht
- Freude am Umgang mit Menschen sowie Begeisterung für die fachliche Beratung
- Interesse an der Rationsoptimierung von Schweinen
- Umfangreiches berufliches Netzwerk
- Hohes Maß an Selbstorganisation verbunden mit zielorientiertem und eigenverantwortlichem Arbeiten
- Souveränes Auftreten und gute Kommunikationsfähigkeit

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger •  
Tel. 0151 412 629 37 oder senden sie uns Ihre Bewerbung •  
Johannes.eger@agriassociates.de • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)

