

Wir wachsen und sind deutschlandweit auf der Suche nach Landwirtschaftlichen Verkaufsberatern (m/w/d)

 Unbefristet

 Vollzeit

 Ab sofort

Wir, die Timac AGRO, sind Tochter der international tätigen Groupe Roullier und Anbieter nachhaltiger Spezialdüngemittel, Bodenverbesserer, Biostimulanzien und Ergänzung für Tierfutter. Unser Ziel ist eine nachhaltige und produktive Landwirtschaft.

Deine Vorteile:

- Nachhaltiges Produktportfolio mit wachsender Marktrelevanz
- Arbeiten aus dem Home-Office
- Mitarbeit in einem bodenständigen Familienunternehmen
- Sympathisches Team mit einer gemeinsamen Leidenschaft für die Landwirtschaft
- Sehr gute Einarbeitung, bedarfsgerechte Schulungen und Weiterbildungen
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung) und eine leistungsgerechte Vergütung (Fixgehalt + Provision)
- 30 Tage Urlaub
- Eine moderne digitale Ausstattung – Tablet (inkl. CRM) und Smartphone

Dein Aufgabengebiet:

- Fachgerechte Beratung der Landwirte und Verkauf unserer Produkte
- Eigenverantwortliche Betreuung unserer Stamm- und Neukunden im Außendienst
- Zusammenarbeit mit dem Landhandel und Teilnahme an regionalen Messen

Dein Profil:

- Du besitzt eine landwirtschaftlichen Ausbildung / Studium und hast Spaß an Beratung und Verkauf
- Du kennst die Region und bist in der Lage eine nachhaltige Beziehung zu unseren Kunden aufzubauen

Klingt spannend? Ist es auch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Timac AGRO Deutschland GmbH

Ralf Ortlepp

Speestraße 24

53840 Troisdorf

02241/925994

bewerbung-intern@de.timacagro.com

<https://de-karriere.timacagro.com/>

<https://de.timacagro.com/>



 **Timac AGRO**
Deutschland

**Wir wachsen weiter und sind auf der Suche nach
Nachwuchsführungskräften in der Position des Regionalen Verkaufsleiters (m/w/d)
für Brandenburg oder für Thüringen**

 Unbefristet

 Vollzeit

 Ab sofort

Wir, die Timac AGRO, sind Tochter der international tätigen Groupe Roullier und Anbieter nachhaltiger Spezialdüngemittel, Bodenverbesserern, Biostimulanzen und Tierfutterergänzung. Unser Ziel ist eine nachhaltige und produktive Landwirtschaft.

Dein Aufgabengebiet:

- Weiterentwicklung und Aufbau eines bestehenden Vertriebsteams
- Verhandlungs- und Ansprechpartner des Landhandels
- Ausbau bestehender Verkaufnetze und Etablierung unserer Produkte
- Übertragung und Umsetzung der unternehmerischen Ziele in der Region

Dein Profil:

- Erste Erfahrungen im Vertrieb
- Landwirtschaftliche Ausbildung / Studium
- Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick, sowie Überzeugungs- und Begeisterungsfähigkeit
- Führungsqualitäten und Teamgeist

Deine Vorteile:

- Arbeiten aus dem Home-Office
- Mitarbeit in einem bodenständigen Familienunternehmen
- Unternehmerische Firmenkultur
- Sympathisches Team mit einer gemeinsamen Leidenschaft für die Landwirtschaft
- Sehr gute Einarbeitung und bedarfsgerechte Weiterbildungen / Mentorenprogramm
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- 30 Tage Urlaub
- Eine moderne digitale Ausstattung – Tablet (inkl. CRM) und Smartphone

Klingt spannend? Ist es auch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Timac AGRO Deutschland GmbH

Ralf Ortlepp
Speestraße 24
53840 Troisdorf

02241/925994
bewerbung-intern@de.timacagro.com
<https://de-karriere.timacagro.com/>
<https://de.timacagro.com/>



 **Timac AGRO**
Deutschland